

CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DEL FONDO DE MUTUALIDAD

Acta Sesión Ordinaria 44-2023

Se convoca a sesión ordinaria mixta No.44-2023 a celebrarse el lunes 13 de noviembre del 2023 a las 6:00 pm. Sesión presencial en la sala de sesiones del COLPER y virtual bajo la cuenta 57329066 a nombre del Colegio de Periodistas- Fondo Mutualidad y amparados al artículo 10 del Reglamento de Sesiones Virtuales.

Presentes

Nombre	Cédula:	Puesto	Lugar
Wilberth Quesada Céspedes	1-0749-0357	Presidente	Guayabos Curridabat
María Eugenia González Alvarado	2-0312-0250	Secretaria	Sala de sesiones
Laura González Picado	1-0779-0322	Tesorera	Sala de sesiones
Mercedes Quesada Madrigal	1-0703-0066	Vocal I	Sala de sesiones
Aleyda Solano Torres	1-0433-0573	Vocal II	Sala de sesiones
Gerardo García Murillo	1-0993-0024	Fiscal	Sala de sesiones
Arles Fonseca Bolaños	1-1376-0417	Analista de crédito I	Sala de sesiones
Carlos Fonseca Bustos	1-0814-0904	Jefe Fondo Mutualidad	Sala de sesiones

ARTÍCULO PRIMERO: CONOCIMIENTO DEL ORDEN DEL DÍA.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias doña María Eugenia, voy a someter entonces a votación el orden del día, los directores que estén para aprobar el orden del día se sirven un manifestarlo, ¿doña María Eugenia?

La secretaria María Eugenia González:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Doña Mercedes, doña Laura?

La Vocal I Mercedes Quesada:

De acuerdo.

La Tesorera Laura González:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias. El presidente también de acuerdo aprobado por unanimidad del orden del día.

Acuerdo 01-44-23: Se aprueba el orden del día. (Acuerdo unánime y en firme.)

ARTÍCULO SEGUNDO: CONOCIMIENTO, DISCUSIÓN Y APROBACIÓN DEL ACTA.

2.1 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 40-23 del lunes 16 de octubre del 2023.

2.2 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 41-23 del lunes 23 de octubre del 2023.

El presidente Wilberth Quesada:

Pasamos a conocer, a votar las actas, tenemos dos actas para votar la ordinaria 40-23 y la ordinaria 41-23. Vamos a votar a los dos entonces de una vez quienes estén a favor de esas actas se sirven manifestarlo, ¿doña María Eugenia?

La secretaria María Eugenia González:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Mercedes?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Aprobado.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Laura?

La Tesorera Laura González:

Aprobado.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Aprobado.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, esta presidencia también ha aprobado las dos actas, aprobadas ambas actas y quedamos entonces para la siguiente sesión, las actas pendientes.

Acuerdo 02-44-23: *Se aprueba el acta de sesión ordinaria No. 40-23 del lunes 16 de octubre del 2023. (Acuerdo unánime y en firme.)*

Acuerdo 03-44-23: ***Se aprueba*** *el acta de sesión ordinaria No. 41-23 del lunes 23 de octubre del 2023. (Acuerdo unánime y en firme.)*

2.3 Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria No. 16-23 del jueves 26 de octubre del 2023. *Se traslada a la próxima sesión*

2.4 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 42-23 del lunes 30 de octubre del 2023. *Se traslada a la próxima sesión*

2.5 Lectura y aprobación del acta sesión ordinaria No. 43-23 del lunes 06 de noviembre del 2023. Se traslada a la próxima sesión

2.6 Lectura y aprobación del acta sesión extraordinaria No. 17-23 del lunes 09 de noviembre del 2023. Se traslada a la próxima sesión

ARTÍCULO TERCERO: CORRESPONDENCIA

3.1 Invitación al Consejo de Administración: Juramentación 02 diciembre 2023

El presidente Wilberth Quesada:

Esta nota venía adjunta con lo que se nos hizo llegar, de manera que aquí más que todo es el tema de darnos por informados y preguntar si hay alguno de ustedes que esté dispuesto a ir a esa actividad. Yo en principio voy a tratar de ir, pero digo en todo caso para que tomen nota de la fecha, es la juramentación de los nuevos colegiados, porque sí son fechas complicadas, pero el que pueda acompañar enhorabuena, es un sábado. Yo creo que la administración desde el punto de vista de la promoción de Fondo como tal y de la misma campaña de crédito, debería estar ese día presentes a las 10:00 de la mañana, ahí está el correo para que puedan eventualmente confirmar yo en principio voy a tratar de confirmar, pero hay tiempo hasta el 24 para que tome nota, por favor.

ARTÍCULO CUARTO: CRÉDITOS Y SUBSIDIOS

4.1 Créditos

No hay créditos

4.2 Subsidios

Subsidios autorizados por la administración de acuerdo con la política PO-FM-03-2014 aprobada en sesión ordinaria No. 20 del 03 de junio del 2014.

#	<i>Colegiado (a)</i>	Tipo	Familiar	Monto
1		Fallecimiento	Madre	¢300.888.01

ARTÍCULO QUINTO: INICIATIVAS

5.1 Iniciativas de la Presidencia:

El presidente Wilberth Quesada:

El punto que yo tengo en iniciativa de la Presidencia fue incluido también por la administración, entonces en principio lo va a tratar la administración, solo voy a agregar un punto aquí en iniciativa de la Presidencia y es que como ustedes saben la semana pasada aprobamos las modificaciones al Estatuto. Estas modificaciones al Estatuto yo quedé presentarlas mañana ante la Junta Directiva, después de haber hablado con Yanancy y algunos directores, básicamente como ustedes saben lo primordial de estas modificaciones al Estatuto tiene que ver con el tema de aumentar la base de crédito a través de la persona familiar del colegiado.

Y el otro tema importante es la apertura de las inversiones para que se puedan hacer más allá de lo que hemos venido haciendo a nivel de básicamente banca pública y otros aspectos que hay ahí, contenidos que son como más de forma que de fondo salvo por uno que es el tema del cambio de la cantidad de sesiones extraordinarias que lo habíamos puesto de manera ilimitada para decirlo de esa manera.

En principio yo he señalado a la Junta Directiva la necesidad de hacer esas sesiones extraordinarias, por lo menos que sean cuatro, es decir, para que quede por lo menos una extraordinaria por semana. Entiendo por lo que en principio igual me señaló Yanancy es un poco el tema de que yo participe mañana en la Junta Directiva, que hay cierta oposición a este cambio del tema del número de sesiones. Yo repito, mañana participaré, voy a exponer lo que nosotros aprobamos, lo sustantivo naturalmente, y dentro de ese sustantivo está este tema que repito es el que más roncha presenta, esto que ustedes saben que por un tema de tiempo dado que tiene que enviarse, ya se publicó en la Gaceta y ahora tiene que enviarse la

documentación con tiempo, publicarse, etcétera para la asamblea que está prevista para realizarse a finales de mes, pues requiere todo ese procedimiento.

Y yo lo que les iba a indicar y ahí se los voy a decir después de la Junta, cómo me va para plantearlo ahí, se los voy a pasar por WhatsApp, es que a ver yo voy con las botas puestas en el sentido de todo lo que nosotros acordamos y particularmente este que es como el punto que está teniendo más roncha, porque la justificación que nosotros tenemos y que fue un poco sobre la que conversamos cuando se aprobó este tema de la reforma del Estatuto tiene que ver con que, si queremos competir en crédito, no solo debemos dar buenas tasas y buenas condiciones en general, sino que además tenemos que prestar un servicio, un servicio de excelencia y ese servicio de excelencia tiene que ver con temas de tiempo de respuesta, eso es fundamental y eso esa es la línea de ese argumento que yo llevo en el sentido de aumentar las sesiones, repito entiendo que no hay el mejor ambiente dentro de la Junta.

5.2 Iniciativas de los miembros del Consejo:

El presidente Wilberth Quesada:

Doña Mercedes y después doña Laura.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Yo nada más quiero recordar dos temas que son importantes en algún momento en que los toquemos a priori. Uno, es el asunto de las horas extras de las personas del Fondo, que ese es un tema que tenemos que abordar pronto para no dejar situaciones en el limbo y la otra, insisto, en alguna de las reuniones citar a Jorge para que nos explique bien lo del tema de las comunicaciones por WhatsApp para los colegiados e incluso para nosotros.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí gracias doña Mercedes, qué bueno que usted tocó ambos temas. Yo diría para empezar con el segundo que hagamos agenda, veamos tal vez, vamos a estar presencial la primera de diciembre, yo no sé si la primera de diciembre podría ser una buena fecha para citar a don Jorge por lo menos tentativamente, creo que lo podríamos plantear, ya si por algún motivo no se puede, pues este lo cancelamos y lo trasladamos, pero en principio yo diría que tratemos

de hacerlo para esa fecha porque es un tema, además que a mí me interesa para conocer un poco en qué limitaciones nos hemos metido, o podríamos estar producto del tema de manejo de redes y otras cosas que todavía no entiendo bien, por lo que ya hartamente hemos hablado de que por qué a alguien le llega el mensaje y otro no.

Entonces yo creería que en principio lo podamos invitar para esa primera semana de diciembre para que la administración tome nota y lo tenga presente y pues la semana antes de esa vemos cómo estamos de puntos de agenda si no estamos cargados, pues lo dejamos ahí, si no este lo correríamos y ahí sí tendría que hacer, supongo, para enero, o ver si se puede hacer a través de alguna virtual en diciembre, lo que pasa es que diciembre ya sabemos que es un mes siempre complicado.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Nada más para efecto de acción de la información, yo había hablado con él y él me había dicho que por no había ningún inconveniente que fuese virtual o si fuese presencial.

El presidente Wilberth Quesada:

Anotémoslo entonces para esa primera de diciembre y lo vemos una semana antes y lo confirmamos.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Gracias.

El presidente Wilberth Quesada:

Muchas gracias doña Mercedes y el otro punto que me parece súper importante y yo lo realmente lo tenía ahí entre la presidencia, pero lo olvidé, es lo que usted cita de las horas extras.

Aquí lo pongo con total transparencia, todos conocemos que hay una política del tema de las horas extra en el sentido de la misma Junta, en el sentido de tratar de ser lo más eficientes, sino también con la austeridad del caso, producto de que, en el pasado, en algún momento

las horas extras han sido disparadores del presupuesto del Colegio. Ahora bien, dicho eso, implica que, en la medida de lo posible, uno tiene que tratar de ajustar los horarios y estamos hablando aquí estrictamente del Fondo que es lo que a nosotros nos ocupa de nuestros funcionarios, de nuestros colaboradores del Fondo para que cuando requieran hacer horas extra, esos horarios se ajusten tal y como sucede en el tema de estas sesiones, es decir que el día, por ejemplo, que Arles está atendiéndola, puedan entrar más tarde para que pueda atender esta sesión, igual digamos que don Carlos y cada uno de ellos y así para cada una de las actividades que se desarrollen, digamos de manera ordinaria, porque eso es un trabajo al final de cuentas ordinario, solo que hubo un horario que le sobrepasa, esa es como la política en ese sentido que se ha seguido.

Sin embargo, cuando se trabajan las horas extras porque hay que trabajarlas porque las circunstancias así lo ameritan, naturalmente, deben reconocerse a tenor de ley y aquí no hay absolutamente nada más, digamos que indicar a que debemos ser respetuosos de lo que establece la ley de esos derechos que tienen los trabajadores. Ahora dicho eso, dos asuntos, particularmente en el caso de don Carlos que le ha correspondido trabajar algunas horas extras en especial para las actividades grandes que tuvimos de celebración, que fue la del 50 Aniversario del Fondo, el baile de los Colegiados de Honor que hizo horas extras, estas horas extras conforme lo que he indicado anteriormente deben ser reconocidas para su pago; aunque he de citar, y como Carlos lo sabe, como parte del proceso de contratación cuando se hizo de él, de la Junta Directiva también este se hizo el señalamiento tratara de hacerse siempre ese ajuste de las horas extras por tema de tiempo, para evitar incurrir en tener que hacer pagos más allá de los necesarios, pero en este caso esos que fueron días de ingreso tempranos para él y que salió tarde, deben serle reconocidos, ese es el primer punto.

El segundo punto, y que si quería y que lo adoptáramos también como acuerdo, tiene que ver como parte de esa política que ya he anunciado que el mismo Colegio sigue y es en el sentido de que, uno,1 ciertamente cuando haya que hacer 1 hora extra, primero se acuda al tema de ajustar el horario del funcionario, repito, estamos hablando por el Fondo; dos, que cuando esto no se puede hacer y el funcionario deba incurrir en hacer horas extras estas horas extras se indiquen con anticipación al Consejo, tenemos mecanismos virtuales como el WhatsApp

para poderlo hacer indicándose el motivo y la cantidad de horas extras que deberán ejecutarse y la fecha a este Consejo para que este Consejo las pueda evaluar de previo y las pueda autorizar.

Y el último punto es que este Consejo no concedería, el pago de horas extras a aquellas que se realicen sin esa autorización, totalmente excluidas, es decir, si hoy si mañana don Carlos entró a las 7:00 de la mañana y salió a las 8:00 de la noche de la oficina y nunca nos informó ni nos explicó que necesitaba quedarse, que tuvo que quedarse 3 horas más porque tenía que elaborar el informe equis, porque las inversiones, etcétera, el motivo que sea, si no lo hace con la debida anticipación, pues esas horas extras, no le van a poder ser reconocidas porque aplica lo primero que era poder ajustar el horario y sí solo si no se podía ajustar el horario, entonces debía hacer las horas extras para que se le reconocieran.

Mi planteamiento, compañeras, es en esa línea para que esa política sea un acuerdo de parte nuestra, naturalmente, a nosotros nos toca velar por las horas extras de don Carlos, que es quien a quien nosotros se las deberíamos de autorizar y don Carlos debería velar como jefe de Fondo por las horas extras de sus subalternos, siempre bajo esta línea, en el sentido de nuevo, que si alguno de los funcionarios las necesita, don Carlos las debe valorar, pero igual informarnos de por qué se va a conceder esa hora extra a tal o cual funcionario.

Yo no sé si les parece si tienen algún comentario o alguna observación, quisiera escucharlos yo primero y aquí con su honestidad lo que quiero hacer es, como dice el de la serie de televisión, lo justo es lo correcto, bueno, la normativa es muy clara en cuanto al tema del pago de horas extras y yo no quiero meterme en la bronca de incumplirla, pero sí podemos tener una política para por lo menos trabajar de manera ordenada, porque además sí, también hay que imponer un límite de horas extras conforme presupuesto, es decir, no es que podamos hacer 30-40 horas extras por mes porque teníamos un presupuesto equis, sino que eso se debe ir completando bajo estas líneas que ya cité y contra presupuesto, en eso hay que ser muy prudentes para no disparar el gasto en algo que sabemos que es un disparador, si no se cuida. ¿No sé si hay alguna observación, algún punto, algún comentario, ¿no? El fiscal, adelante.

El Fiscal Gerardo García:

Vamos a un detalle particular, en eso capaz, no sé cómo lo van a ver acá, pero no podemos ser ni tan redondos ni tan cuadrados en un tema como este de las horas extra. Realmente yo he estado viendo todo desde la barrera, pero vamos a la naturaleza de cualquier empresa, hay circunstancias y particularidades, nosotros ni la misma institución en muchos casos va a prever en qué momento se da una circunstancia particular. Hay situaciones obvias como los eventos que han pasado, donde sabemos que definitivamente se van a trabajar más horas, entonces no podemos decir, que entra a las 10:00 de la mañana o las a las 11:00 de la mañana en algunos casos, ¿por qué?, porque somos poquitos, si esto fuera una empresa de 1.200 funcionarios usted le dice al equipo, no ustedes entran tarde hoy para no tener que pagar extras y usted se la juega, pero una empresa tan pequeña como lo es el Fondo, viéndolo como un negocio, hay que asumir costos, o sea, queríamos baile, queríamos evento del Colegiado de Honor, queremos ahora otro evento para los fundadores, eso incluye gastos operativos y gastos de compra de servicios, es una realidad y no nos podemos comparar, inclusive ni con el Colegio como tal, porque el Colegio tiene más personal y yo no puedo pretender que don Carlos, Arles, Magaly o Karla, entren más tarde de su hora en la mañana porque afectan la producción diaria del Colegio, al menos del Fondo en específico, no podemos hacer eso, entonces es una obvia necesidad pagar esas horas extras.

Y ahora, y se los digo así, lo que se dice en muchas empresas e instituciones de gobierno es que a los profesionales no se les paga horas extras y eso es mentira, eso es ilegal, el hecho de que es una persona profesional no quita que tuvo un derecho, que tuvo que trabajar por circunstancias particulares horas extra y las cobra, y conozco varios casos a nivel de gobierno y ojo que el gobierno protege mucho al funcionario público, donde profesionales después de 10-15 años de estar trabajando y tener que hacer horas extras y que le negaron el pago, las llevó una Sala Segunda y le han pagado eso, el indexado y demás.

Entonces creo que, en este caso, hay que tener un equilibrio, analizar en qué momento se ocupan las horas extras, pero si hay que utilizarlas, se utilizan perdón la expresión, pero no podemos ser tan mezquinos con nuestro personal. Y hay que revisar más bien los contratos de trabajo si están dentro de lo que la ley permite, porque no podemos ser restrictivos con

eso, porque nos llevan a un proceso judicial y muy probablemente nos van a ganar y nos va a salir más caro el caldo que los huevos. Y no lo digo por ahora, no por los que están ahora, por los que estuvieron antes y por los que vengan después.

Y como precedente, aquí ya laboralmente no lo digo por el Fondo, pero si el Colegio ha perdido algunos casos laborales y le ha costado muchos, muchos millones al Colegio y es más caro, entonces ahí yo sí recomiendo ser muy analíticos y con cuidado en este tema. Gracias.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias fiscal, totalmente de acuerdo y sin embargo mi propuesta en ese sentido de la política que como ustedes ven es ser absolutamente respetuosos de la normativa en cuanto al pago de las horas extras, pero eso no implica que como administración se puedan tomar medidas para controlar el uso de esas horas extras y además poder ajustarlas también en la medida de las posibilidades.

Yo entiendo que hay casos de emergencia o hay casos de urgencia donde puede presentarse alguna necesidad de esas horas extras y que no se pudo planificar, por decirlo de alguna manera, pero usted acaba de hacer clarísimo, en el caso, por ejemplo, que nos ocupa de las actividades de celebración relacionadas con los 50 años fueron absolutamente planificadas, es decir, se sabían de previo y por eso se programaron, Entonces yo lo que quiero es que sigamos una línea similar a esa, que en la medida de las posibilidades se hagan esos ajustes de horario para efectos de cubrir esas necesidades laborales en horarios fuera del usual y que cuando se ocupe hacer un horario fuera de lo usual, que se informe al Consejo para que la autorice previamente.

Y voy a ser honesto también, tiene que ver con un tema de presupuesto, tampoco es que nosotros estamos igual que el Colegio, en este renglón de horas extras sumamente holgados, hay que ser honestos, y mal haríamos también sentando un precedente, eventualmente un uso indiscriminado de horas extras, porque sabemos que eso se presta para abusos, o sea, lo que quiero decir, por ejemplo, Arles tiene un día de cierre y perdón que emplee nombres, pero es

para ser claros, Arles tiene un día de cierre del mes y sabemos que ese día del cierre de mes de él es tal o cual fecha y que eso va a implicar por el tipo de trabajo que significa que ese día eventualmente pueda entrar más tarde para hacer el cierre de mes o no, necesariamente igual tiene que entrar a la hora este prevista usual y sabemos que va a salir más tarde porque necesita hacer ese cierre de mes y eso usualmente significará 1, 2, 3 horas ese día para poder hacerlo en el mes, son eventos absolutamente que los tenemos planificamos que se pueden planificar y que sabemos que esos pueden entrar contra presupuesto.

Pero es muy diferente que digamos todos los días, y voy a decirlo así debidamente exagerando, se nos diga que al siguiente día o que hoy alguien tuvo que quedarse porque tuvo que hacer tal o cual trabajo que es un trabajo ordinario, y aquí para decir el caso de la administración, que don Carlos me diga mañana, don Wilberth salí a las 8 o 9 de la noche, o Consejo salí a las 8 o 9 de la noche el martes porque tuve que quedarme haciendo un informe que ustedes me habían pedido para el otro lunes, eso para mí no sería admisible hacer ese pago de esa hora extra, no en función del trabajo que él tiene, sino porque a lo mejor ese trabajo se pudo ajustar para haber cumplido con el tiempo que debía presentarse y ahí nosotros nos podríamos dar cuenta si esas horas extras iban a ser necesarias o no y así, de alguna manera, evitamos ese abuso.

Entonces mi línea va absolutamente en el sentido de ser responsables y respetuosos de la normativa, pero sí claros de que hay una política apegada al presupuesto, para que trabajemos las horas extras, ese es mi punto fundamentalmente, ¿les parece en ese sentido sí adoptamos ese acuerdo en esa línea? De, siendo respetuosos de la normativa, tomar esos 3 puntos, uno, que en la medida de lo posible se pueda ajustar, si se puede ajustar el horario de ingreso del funcionario se ajuste para que cumpla con su jornada, dos, que cualquier hora extra que se vaya a realizar se informe para su debida autorización y se indique el motivo y la cantidad eventual de horas extras que se emplearían y tres, que la administración vele porque el presupuesto de horas extras sea empleado de la manera más eficiente y conforme a la normativa, entonces los directores que estén de acuerdo se sirven indicarlo, ¿doña María Eugenia?

La secretaria María Eugenia González:

De acuerdo, aprobado.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Aprobado.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Laura?

La Tesorera Laura González:

Aprobado.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Mercedes?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Aprobado.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, y esta presidencia lo aprueba, acuerdo en firme para que rija de una vez.

Acuerdo 04-44-23: Se acuerda con respecto al pago de horas extra de los funcionarios, que se puede ajustar el horario de ingreso del funcionario se ajuste para que cumpla con su jornada, que cualquier hora extra que se vaya a realizar se informe para su debida autorización y se indique el motivo y la cantidad eventual de horas extras que se emplearían y que la administración vele porque el presupuesto de horas extras sea empleado de la manera más eficiente y conforme a la normativa. (Acuerdo en firme y por unanimidad)

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Don Wilberth, ¿ese acuerdo es también para las horas de las actividades de las cuales yo voy a cobrar?

El presidente Wilberth Quesada:

No, a esas horas si tiene derecho porque como lo dije al principio son horas trabajadas a tiempo extraordinario.

Otro elemento aquí perdón, ahora que don Carlos me lo recuerda, es que en la medida de lo posible tiene que quedar constando la hora de ingreso y la marca de la hora de salida, por ejemplo, esas actividades que fueron fuera del Colegio, uno no espera que eso suceda, nosotros vimos que don Carlos estuvo allí y hasta qué hora, entonces yo también, tampoco en esto quiero ser más papista que el Papa y enviar al funcionario a que de pronto está en una actividad allá en San José o Alajuela y que tenga que ir a marcar al Colegio, nada más absurdo que eso, pero que sí, en la medida de lo posible, si son horas extras que se hacen en la oficina, quede constancia la marca. Doña Laura, adelante.

La Tesorera Laura González:

Sí, buenas noches. Le solicito la administración ponerse en contacto con el directivo Emanuel Miranda, porque él dice que tiene una idea para que uno de los terrenos que se necesita vender pueda ponerse en alquiler para el INDER, con agricultores, ese sería un punto.

El segundo punto es dar un espacio, no urge, pero sí considero importante que doña María Isabel Solís presente el informe de la condición de salud de los colegiados, en vista que nosotros estamos con el trabajo del consultorio médico, agendar con ella, no urge, puede ser para el año entrante.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias Laura, ¿ese punto no va a estar en la extraordinaria ahora, en la asamblea?, ¿no se había visto en ordinaria?

La Tesorera Laura González:

No, tengo entendido que no, que se va a ver el año entrante y también es que hay un detalle, a María Isabel la tienen que operar de una lesión que tiene en un ojo, entonces creo que también eso a influir en que ella pueda estar en condiciones para exponer, pero sí considero valioso los datos que arroja para darle más soporte al planteamiento que se está haciendo, tanto del consultorio como lo de las especialidades médicas.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Pero entonces no está en la extraordinaria de ahora? Yo entendí que se iba a meter en la Asamblea Extraordinaria a la que nosotros vamos con el Estatuto.

La Tesorera Laura González:

No, tengo entendido que no, porque uno de los temas medulares es el primer punto, el código.

El presidente Wilberth Quesada:

Creo que se quedó solo el Código y el Estatuto.

La Tesorera Laura González:

Sí, básicamente. Y viene detrás de eso toda una campaña entonces no creo que para temas tan pesados se vaya a meter el informe que es importante en ese momento.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Cuándo se opera María Isabel?

La Tesorera Laura González:

Creo que la primera semana de diciembre.

El presidente Wilberth Quesada:

Entonces lo vamos a tener que dejar para diciembre, pero yo le pido a la administración que tome nota de la solicitud de la directora Laura, para que podamos programarlo para las primeras semanas de enero y ojalá, María Isabel, además, naturalmente ya esté bien y repuesta para poder hacer esta presentación.

La Tesorera Laura González:

Sí, ella me dijo, perdón, que está en la mayor disponibilidad, entonces podemos hacerlo tanto virtual como presencial.

El presidente Wilberth Quesada:

Perfecto, entonces por favor, que la administración tome nota para las primeras semanas de enero, obviamente previa confirmación con doña María Isabel y su condición física.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Don Wilberth, doña Laura, ¿tuvo chance de meter lo de la ampliación del plazo de venta de las propiedades en agenda?

La Tesorera Laura González:

Los dos temas que me encomendaron tanto lo del Estatuto como lo de la ampliación al año para la venta del terreno, sí, eso yo los expuse y solicité que se incorporaran si desean mañana nuevamente lo voy a recordar, y en referencia a lo del lote sería el lote de Puriscal con la gente del INDER.

El presidente Wilberth Quesada:

Sería genial hacer un negocio ahí porque esos dos lotes están pegados. Y nada más don Carlos, mañana Laura va a estar en esa sesión de Junta, confirmar que vaya este tema de la ampliación del plazo de esas propiedades, así aprovechamos de una vez para ver si va incluido en esa asamblea, porque si no, no sé, hay que incluirlo porque esas propiedades no van a estar vendidas para entonces. ¿Algún otro director con algún otro punto? ¿No?

5.3 Informe de la Tesorería:

No hay

5.4 Asuntos de la fiscalía:

El Fiscal Gerardo García:

Gracias don Wilberth. De momento no hay ningún asunto de Fiscalía que conversar. Muchas gracias.

ARTÍCULO SEXTO: ASUNTOS DE LA ADMINISTRACIÓN

El presidente Wilberth Quesada:

Voy a mocionar para que le demos vuelta a estos puntos porque me parece que la propuesta del adendum del contrato del Hospital, junto con el reglamento, que son dos puntos importantes, no los vamos a terminar de ver hoy porque realmente son extensos, entonces yo voy a mocionar para que el 6.1 y 6.2 pasen a ser en su orden 6.5 y 6.6, y los otros se corran, voy a someter a votación ese cambio en el orden del día, ¿doña María Eugenia?

La secretaria María Eugenia González:

Aprobado.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Aprobado.

El presidente Wilberth Quesada:

¿Doña Laura?

La Tesorera Laura González:

Aprobado.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

¿Doña Mercedes?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Aprobado.

Acuerdo 05-44-23: Se aprueba el cambio en el orden del día. (Acuerdo en firme y por unanimidad)

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias entonces arrancamos con los dos puntos que quedarían de primeros, 1. La revisión de las tasas variables en operaciones crediticias.

6.1 Revisión tasas variables en operaciones crediticias



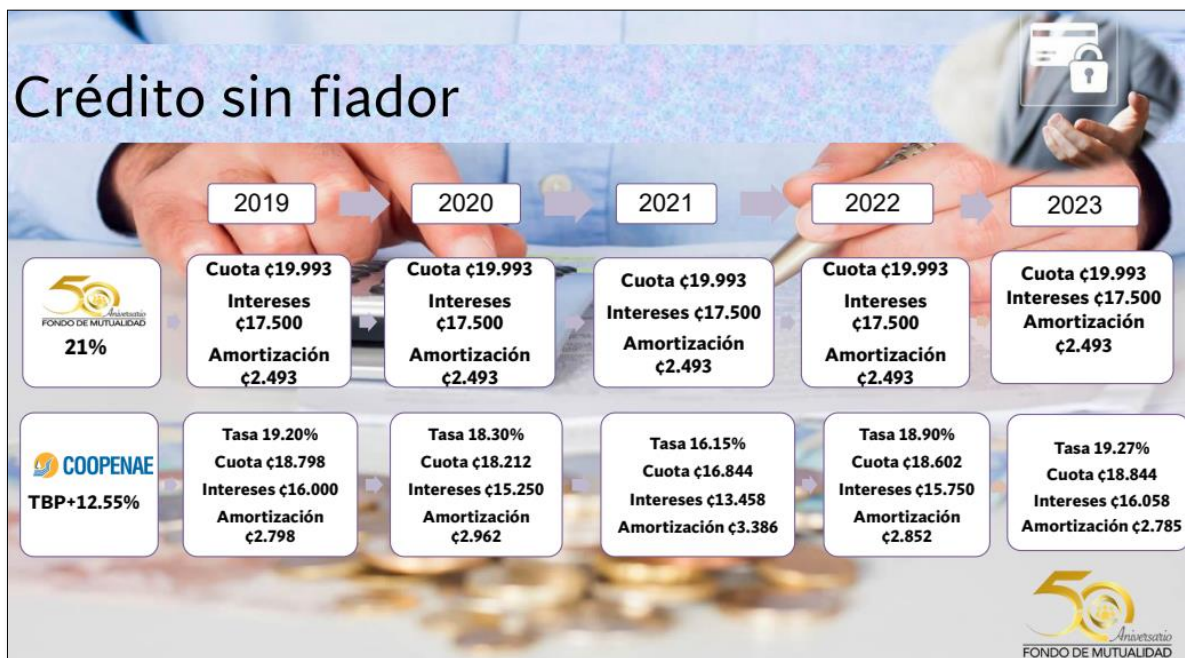
El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Hicimos el ejercicio la vez pasada con lo que eran las tasas de interés, esta vez nos solicitaron lo que era un ejercicio con tasas variables.



El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Entonces se hizo un comparativo a 5 años con respecto a lo que son las tasas del Fondo versus un proyectado de tasas de otra entidad bancaria financiera, en este caso Coopenae, que son los que actualmente están un poquito más agresivos.



El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

En el caso nuestro, analizamos las tasas del 2019 al 2023, en donde tenemos para lo que es un crédito sin fiador, tenemos actualmente una tasa fija que en el 2019 deja una cuota de ¢19.993, al ser fija se mantiene constante durante los 5 años.

Ahora, en el caso de la tasa variable, hicimos el ejercicio de tomar cuál fue la tasa básica pasiva que estuvo más alta durante el año en análisis, entonces con respecto a la tasa variable de Coopenae, la tasa dio un 19-20% con una cuota de ¢18.798 y una amortización de ¢2.798.

Para el siguiente año la tasa fue de un 18.30%, ahí bajó, el spread ellos sí lo mantienen, que es tasa básica pasiva +12.55% para cada uno de los años. Para el 2021 la tasa abajo a un 16.15%, obviamente hubo un bajonazo de la tasa básica pasiva y la cuota bajó a ¢16.844

Para el 2022 la tasa fue de un 18.90%, la cuota de ¢18.602. Y con respecto al 2023, ahí hay un taponazo de tasa a un 19.27% con cuota de ¢18.844 e intereses de ¢16.052. Acá es importante que se hace el análisis con el mismo monto de crédito para que sea un poquito más compensable el asunto de la cuota por millón. ¿No sé si tiene alguna consulta con respecto al crédito?

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias don Carlos, vean este es un caso de crédito sin fiador y bueno, si está escogiendo Coopenae, usted está utilizando la tasa básica más alta.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Estoy tratando de matarlo lo más que puedo.

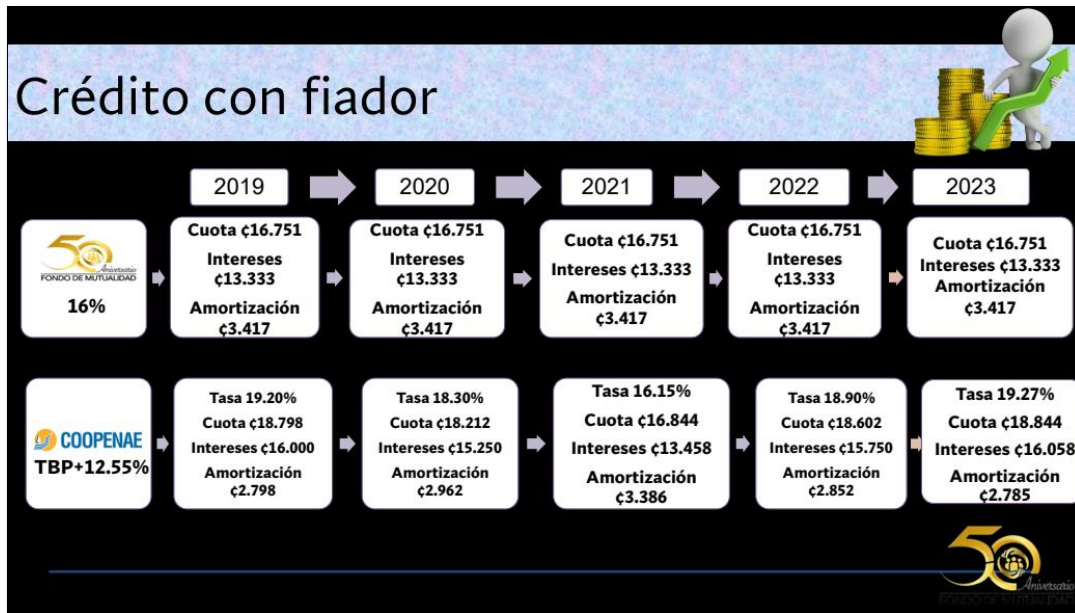
El presidente Wilberth Quesada:

No es con la tasa básica promedio del año sino la alta, no importa, que es el escenario más agresivo. Vean compañeras y compañeros, este caso creo que ilustra muy bien que nosotros como una tasa de 21% en este tipo de crédito, todos esos 5 años que perfectamente puede ser

el plazo para un crédito de estos, estuvimos fuera de mercado contra Coopenae, vean la cuota, vean la tasa, simple y llanamente porque sí, porque no se hizo la revisión, porque al tener la tasa fija nos salimos de mercado, punto, y esto es lo que debemos evitar.

La teoría dice muchas cosas de tasas ajustables y tasas fijas y no voy a entrar a discutir eso. Hay algunos que se casan con tasa fija, otros que hablan de tasas variables etcétera, por la prima básicamente y lo que eso significa, pero este es un claro ejemplo de cómo se sale uno del mercado al fijar una tasa alta que de pronto, por algún motivo, durante todos esos años no se revisó, 19-20 tiene una justificación y 20-21 por el tema del COVID naturalmente, ahí habría que digamos sacar esa parte, pero vean el efecto que tiene, fuera de mercado, nosotros no competimos contra Coopenae en ese caso por tener una tasa fija que le salía más cara al afiliado; y nosotros de pronto creyendo que el 20-21 con esa tasa bajo esas condiciones estábamos ayudando al colegiado, no le estábamos ayudando al colegiado, realmente lo teníamos como una tasa más alta de lo que podía ofrecerle el mercado, para citar un ejemplo, Coopenae que es una cooperativa bastante competitiva.

Ahí hay que poner las barbas en remojo, por eso yo quería y había pedido esto porque le demuestra a uno, que puede estar teniendo la mejor de las intenciones, pero si no está revisando el mercado y no está revisando las opciones, sobre todo de migrar a tasa variable como un spread corto, termina haciéndole más bien un daño a quien quería beneficiar. ¿Hay algún comentario al respecto sobre esta lámina? No.



El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Aquí tenemos una tasa de un 16%, obviamente fija durante todo el periodo de los 5 años, la cuota no varía y vamos al caso de Coopenae que aquí ya es lo inverso, ellos tienen tasa básica pasiva + 12.55%, la tasa de ellos en comparación con la nuestra, si es un poquito más alta, un 19.20%, 18.30%, 16.15%, 18.90% y 19.27%, desde esta perspectiva, si favorecemos el tema del colegiado con respecto a tasa, los montos sí varían. El ejercicio es el mismo, tasa básica pasiva, la más alta del año y este es el bench en los últimos 5 años, como se presentó este producto.

El presidente Wilberth Quesada:

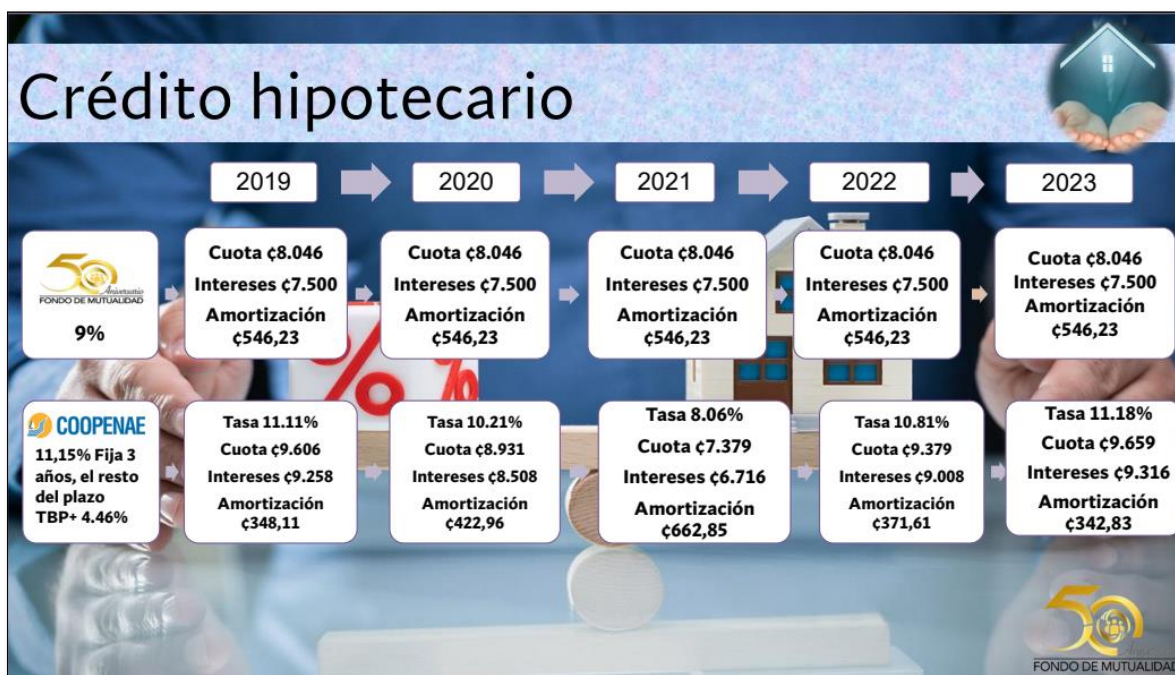
Gracias don Carlos, pero aquí de nuevo vean que sí teníamos una tasa competitiva que digamos dichosamente ahí con el crédito con fiador, que suelen ser créditos en el sistema un poquito más caros, verdad que los que son sin fiador por razones obvias, en este caso nosotros teníamos una buena condición, sin embargo, vean que en el 2021 que era un año para ayudar, nuestra condición era levemente superior, ¢13.333, contra un pago de ¢16.844, un poco más equilibrado, pero de nuevo también aquí, y esto es el otro ángulo, uno aquí esto lo tiene que calibrar muy bien, porque también el ofrecer tasas que queden muy por debajo, ese tema cuando uno escoge y elige tasas fijas, tiene que ser muy prudente porque si escoge una tasa

que queda muy por debajo, como en este caso, le está haciendo un daño a la cartera, ¿en beneficio del afiliado?, sí, pero que posiblemente también está lastimando el Fondo.

Entonces ahí también hay que tener un cuidado, con las tasas fijas ese es el problema, que casi siempre tienen que, si usted se la saca, digo yo, como decíamos en la U, por la teoría de Mandrake, porque si no hice un estudio real de esa tasa, lo que va a significar en el tiempo, en esa línea, y si usted estaba satisfecho con ese rendimiento que le iba a producir esa tasa, al final de cuentas, puede que opere en contra suya, pero bueno, esa es mi observación. ¿Alguna otra, algún comentario sobre esta diapositiva?, ¿no?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

El tema importante acá tal vez volvemos al mismo caso, que son los montos los cuales te prestamos con respecto a la competencia que siguen siendo un poquito más bajos, entonces ahí salimos un poquito de mercado en el sentido de que podemos tener tal vez una condición competitiva, pero si realmente no le podemos prestar lo que él ocupa y tal vez su liquidez sí le da para eso, prefiere irse a la competencia.



El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Estas son con las condiciones normales que el Fondo presenta, a un 9% fija, para todo el periodo de la cuota es constante, se hace igual con Coopenae donde ellos manejan a tasa básica pasiva más fija los primeros 3 años y 4.46%, el resto del plazo.

Podemos ver ahí que, en este tema de variable, ahí, si ellos sí se van un poquito por arriba con respecto a nuestra oferta, que es una tasa de un 9%, para el primer año 11.11%, 10.21%, 8.06% ahí están mejor que nosotros para los primeros 3 años, un 10.81% y un 11.18%

El presidente Wilberth Quesada:

Esa tasa variable, y digo variable del 19-20-21 para Coopenae valga la redundancia es la variable, pero veamos que ellos los primeros 3 años tienen tasa fija, un poco hacia lo que nosotros estamos migrando. Realmente la tasa fija del 9% para un crédito hipotecario es demasiado baja, honestamente, creo que de nuevo como he dicho, podrían funcionar en contra para el Fondo, entonces ahí uno debe tener, como lo dije en la diapositiva anterior, mucho cuidado cuando fija eso, y yo pues por eso me caso más con tasas variables.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Eso sería, las conclusiones que puedan sacar al respecto, como dice usted, algunas personas están casados con la tasa fija, otros con la variable, en algunos casos se favorece, en otro se pegan un balazo en el pie como dicen, entonces va muy de la mano de cómo queramos y aquí lo importante es analizar los montos, que eso sí es un tema que tal vez es importante para poder entrar a competir fuertemente.

El presidente Wilberth Quesada:

De acuerdo, ese tema de los montos como dije ahora, cuando estábamos hablando lo del tema de mañana ante la Junta, que es una de las opciones, es el tema de aumentar los límites de crédito que tiene la administración y que nosotros mismos tenemos en ciertas líneas, es un tema que hay que analizar, lo veremos a la luz del comportamiento que tenga esto hacia futuro.

Particularmente, este tipo de estudios me parece que son muy valiosos, yo no lo haría, solo con Coopenae, pero está bien, trataría de trabajar ahí para un próximo don Carlos que creo que esto lo deberíamos tener por lo menos cada mes de por medio, un estudio de este tipo, que incluya también a otras entidades financieras.

El presidente Wilberth Quesada:

Adelante doña Laura.

La Tesorera Laura González:

Muchas gracias, nada más un detalle, si vamos a llevar esto a discusión a la asamblea, por favor llevar ejemplos muy claros, porque dado que nosotros no somos ni economistas ni administradores, se puede prestar para que no lo interpreten adecuadamente y esa oportunidad que necesitamos se puede venir abajo, entonces yo agradecería a la administración que se tomara en consideración que los ejemplos fueran lo suficientemente claros para que la persona los pueda identificar y que se nos enseñe antes.

El Fiscal Gerardo García:

No, eso no va asamblea.

La Tesorera Laura González:

Yo sé, pero alguien puede preguntar, entonces si alguien pregunta tener un ejemplo ahí, claro, para poderlo explicar porque como nadie es economista va a decir, ay, pero eso que puede significar.

El presidente Wilberth Quesada:

Yo sí soy economista.

La Tesorera Laura González:

Yo sé que sí, pero el resto de los cristianos no lo somos.

El presidente Wilberth Quesada:

Mañana lo vas a ver, mañana llevamos un ejemplo, no de esto concretamente, pero sí el tema de las inversiones, ahí lo vas a ver perfecto. Don Gerardo.

El Fiscal Gerardo García:

Gracias. Primero mi posición, desde mi opinión, yo soy fiel creyente de la tasa fija y he vivido con las dos tasas y siempre me ha ido mejor con la tasa fija, primero por un tema de programación, un tema de oportunidad de amortización y demás.

Justo le pedí a Arles que por favor me presentara esta primera porque es la más nos da una presentación más real de lo que estamos viviendo y por qué nos preguntamos por qué nadie pidió un crédito, o sea, el tema aquí desde mi perspectiva no es irnos a una tasa variable, es bajar las tasas que tenemos fijas ahora, porque si yo le pongo ahí hice que la de Coopenae está en 19.20% y es variable, a pesar de que ahí se ve que como han ido subiendo y bajando le da incertidumbre al colegiado, de en qué momento me la van a subir, y aquí los colegiados realmente muchos están apretaditos, pero si yo pongo ese crédito sin fiador que está en 21% y lo pongo tal vez al 17%, 18%, posiblemente cuántos van a pedir un traslado de crédito y dicen estoy sin fiador, estoy horrible, mejor me lo traigo y cuánto le podemos robar a unas tasas variables.

Porque quiero recordar que las tasas variables son riesgosas yo y voy a dar mi ejemplo, yo tengo a un crédito que es, los primeros tres años tasa fija y después del tercer año es variable, así que yo sé que al tercer año voy a buscar cómo me sacudo de ese crédito porque sé que definitivamente el riesgo alto es que suba, y sabemos que el negocio de las empresas crediticias, inclusive las cooperativas, de un crédito es ganar dinero, sí, obviamente, vamos a generar Fondos para seguir con las ayudas, pero el Fondo, su razón de ser no es hacerse una empresa multimillonaria, es ayudar, yo prefiero tener 100 créditos al 17% con tasa fija que no tener 20 con tasa variable, aunque suene más competitivo.

Entonces mi posición, aunque yo no voy a votar, eso va a ser decisión de ustedes, es que hemos de mantener las tasas fijas que son muy atractivas si se saben mercadear, pero bajarlas, en el mercado ya nadie está dando un 21% con tasa fija, eso es como dispararse al pie, ahí sí,

yo considero que se esperó mucho tiempo, hubo circunstancias, pero ¿cómo se le gana al mercado?, poniendo mejores tasas.

¿Y por qué todo mundo está sacando carros?, porque los mismos bancos se dieron cuenta que no era un negocio en el tema de vehículos, por ejemplo, estar pidiendo primas, entonces, el banco ahora está asumiendo las primas de los vehículos. Usted va y saca el carro sin prima, y se lo dan, porque cuando hacen la proforma incluye en el precio, ya no hay prima, y tasas cómo de 3-4 años fijas, eso es lo que atrae.

Nuestra meta no es ser una garrotera, es ayudar al colegiado y aquí no estamos hablando de carros, estamos hablando de vivienda, estamos hablando de créditos personales sin fiador. ¿21.17%?, les aseguro que más de uno que tiene un crédito en otro lado que tal vez no a 18% variables, es más lo tiene tal vez fija por primeros 3 años a 16% y después variable dice me voy a asegurar que el resto lo voy a pagar esa tasa fija, lo haremos, lógicamente es toda la mano de una estrategia de mercadeo, pero ahorita la escopeta, la pólvora está mojada porque el 21% de crédito sin fiador, yo creo que nadie se va a arriesgar a no ser que estrictamente tenga una emergencia y es que entonces vamos a lo mismo, estamos ayudando a los colegiados que tienen emergencias, pero a los que tienen una capacidad de pago que pueden, que sacan los créditos por cualquier otro motivo, no los estamos aprovechando, porque tienen tasas crediticias más atractivas en el mercado y eso es lo que hay que atacar. Gracias.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias Gerardo, coincido parcialmente con vos, naturalmente, creo que el frío no está en las cobijas, o sea, cuando vos estableces una tasa fija el problema es que es fija, te puede beneficiar, te puede perjudicar y todo depende de cuál sea el tiempo, ¿cuál es el tiempo?, lo que pasa y cada año qué va a pasar con la tasa básica pasiva, esa tasa variable que podría estar por encima de la fija o podría estar por debajo y naturalmente si está por encima te está perjudicando, y si está por debajo, te está beneficiando.

Hay que tener claro que cuando me beneficia a mí como persona, hay que ver hasta dónde llega esa tasa. Por eso se establecen tasas piso y tasas techo, porque eso podría venir en

detrimento del Fondo, en este caso como tal, también tener tasas muy bajas, como también tener tasas muy altas, va en detrimento del Fondo, porque nadie tampoco va a pedir prestado ahí y eso es un poco lo que sucede con este caso que tenemos ahí en pantalla, una tasa de 21 cuando se hizo, cuando se estableció, fija para ese afiliado que antes del 19 la asumió, ya iba a ser su tasa, de acuerdo al contrato, y vea cómo perdió, eso es un crédito sin fiador que pudo haber sacado a 5 años y ahí está la mejor demostración que funcionó en contra de él.

Vos decís, pero la ponemos en 17%, bueno, quién tenía bolita de cristal para ponerla en 17 en el año 2018 o antes, yo por eso creo una tasa variable. ¿Dónde está el secreto de la tasa variable?, en el spread que le hagas, en ese margen que estás trabajando del “más que”, +1, + 2, + 3, + 4, más cuánto, ese más cuánto tiene que ver, como todos sabemos, con un tema de eficiencia y cuál es la rentabilidad que vos quieres. Yo debería cubrir mis costos en ese spread, en ese margen, más una rentabilidad deseada y eso es lo que te va a permitir decir si puede ser o no competitivo, si quieres ser o no usurero, por ejemplo, entonces sí es toda una discusión, es algo que uno tiene que valorar, creo que se cura más con el tema tasa variable, si el spread es el indicado porque ahí vos como organización obtienes una rentabilidad sin maltratar a nadie.

Y entonces también, sí, estrategias de mercado como hicimos en esta oportunidad de hacer un crédito de vivienda con 5 años tasa fija y después variable, sí pudo haber sido el primer año y el segundo el tercero, incluso hasta 10 años que no se usa, pero son estrategias. Ahora, esto va muy de la mano con cuál es la rentabilidad que querías tener de la cartera sin pegarle, y lo voy a decir así, sin azotar al colegiado y aquí por eso creo que lo importante es tenerlo a mano siempre para que uno diga, ajustemos, ajustemos, ajustemos, pero no nos casemos sin una revisión, por lo menos eso es la impresión que a uno le da esta diapositiva con esa tasa del 21% que no se hizo durante 5 años, y que no se ha hecho porque sigue igual.

Es importante tener esta información para tomar decisiones. Yo creo que son decisiones importantes que hay que tomar de cara al próximo año y revisar todas las tasas, ver si vamos a dejar, qué condiciones, qué tasas, en qué tipo de líneas que, de nuevo, tienen que responder

mucho a lo que tenga el mercado para ser atractivos, para ser una opción real para el colegiado y no maltratarlo; y dos que no venga tampoco en detrimento del Fondo,

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Don Wilberth, doña Mercedes pide la palabra.

El presidente Wilberth Quesada:

Dígame doña Mercedes.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

A mí me parece bien la estrategia, pero también pienso que podríamos tener una estrategia adicional. Hay que pensarla muy bien y hay que saber plantearla, una es que, para una misma línea de crédito, por decirles a 5 años plazo, se mantenga una tasa fija específicamente, si supera, podría ser que alguien pueda decir yo la quiero a 5 años y se le da esa tasa fija, con una tasa que podría ser muy representativa y comparativamente al momento con las tasas de mercado.

Pero si alguien la quiere a mayor plazo, yo sé que es lo que existe, pero hacer algún tipo de tabla donde la persona pueda tener opciones para definir sobre qué plazo y sobre qué condiciones quiere trabajar su crédito. Eso podría ser una alternativa, alguien puede decir, a mí me sirve a más corto plazo con una tasa de interés algo más rápido que pague una cuota más alta, pero no una tasa de interés más alta. Y alguien podría decir bueno, yo prefiero un plazo más largo, aunque cada 5 años me van a hacer una revisión de las tasas de interés.

Pero hay que repensarlo, hay que hacer algunos ejercicios muy prácticos, hay que valorar cómo se van a manejar las tablas y usted don Wilberth sabe más de esto que yo, en el sentido de que hay que hacer una esquematización y una reglamentación muy finita para que la gente pueda también solicitar qué es lo que quiere o cuáles son las mejores condiciones que se ajustan a su situación en el momento. Es una sugerencia adicional que podría ser que en algún momento se pueda tomar en cuenta.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias doña Mercedes, totalmente coincido con usted, eso es un tema de estrategia, son las tasas Astrid, ahora lo que existe son tasas Astrid y es que todo se asumiría. Por eso los bancos en general, el sistema financiero tiene esa libertad de que no es lo mismo que llegue Mercedes a que llegue Wilberth, a que llegue don Gerardo a pedir el crédito porque los 3 somos sujetos de crédito realmente diferentes y a lo mejor a Mercedes yo le puedo ofrecer, dadas sus características y sus condiciones crediticias, unas condiciones, valga la redundancia diferentes a las que le puedo dar a Wilberth o las que le puedo dar a Gerardo y eso es importante, y don Carlos lo sabe porque viene de banca, creo que de cara al 2023 vamos a tener que migrar un poquito más hacia esos esquemas, para poder competir también, porque si no nos amarramos.

De pronto uno, en efecto, puede decir, ahí tasa fija 2 años, 3 años, 5 años, dependiendo de la línea y después vamos a tasa variable, pero no también le ofrecemos aquí en esta parrilla la posibilidad de que usted tenga desde un principio tasa variable o le podemos ofrecer también la posibilidad de que usted de que sea una tasa fija pero revisable cada 3 años, perfectamente todas esas condiciones se pueden dar y es cuestión de que la administración genere una estrategia para el otro año a efectos de que nosotros la conozcamos, podamos revisarla y tomar decisiones perfectamente, muchas gracias. ¿Algún otro comentario de observación con respecto a esto?, ¿no? Pasamos al siguiente punto, no sin antes que la administración tome nota para que, de verdad, para el otro año, por iniciativa propia, nos presente de una propuesta de estrategia que podamos asumir con respecto a las condiciones crediticias en general de nuestra cartera.





6.2 Presentación estudio de tasas de portafolio de inversiones



El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Tasas comparativo de tasas de interés.

Esto es importante porque este 20 y 24 tenemos dos vencimientos importantes.

	6 meses	9 meses	12 meses	24 meses	36 meses
	4.92%	4.93%	5.05%	5.64%	5.81%
	6.09%	6.35%	6.60%	6.70%	6.75%
	5.75%	6.10%	6.35%	6.35%	6.35%
	6.67%	7.08%	7.22%	7.68%	7.77%
	6.35%	6.76%	6.90%	7.31%	7.41%

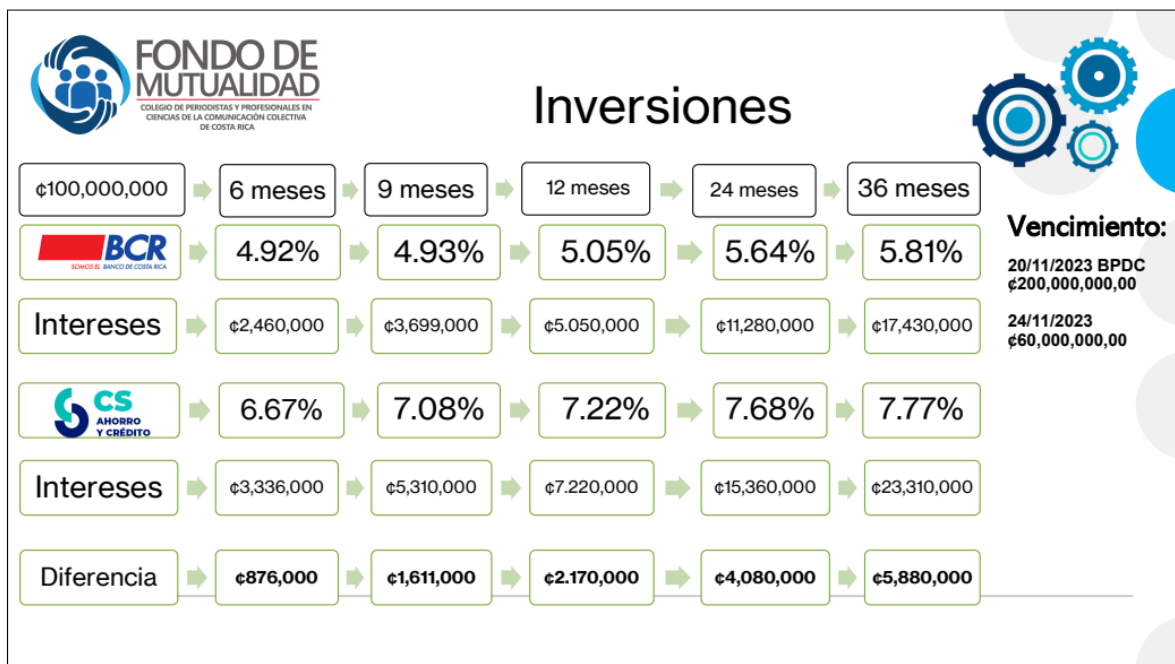
Tasas netas actuales, sujetas a cambio.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Este es el comparativo que tenemos de tasas de interés a 6, 9, 12, 24 y 36. Como pueden ver, acá le aumenté de a 36 meses tomando en cuenta que la expectativa qué hay para el sector financiero es una baja en tasa de interés. Entonces, nosotros tenemos que tratar de amarrar, algún monto con algunas buenas inversiones.

Aquí estoy metiendo a lo que son cooperativas, tomo Coopenae y Coopeservidores en vista que estamos próximos a hacer una reforma del Estatuto, y, si Dios lo tiene bien, podamos obtener esa diferencia en tasas. Como se puede ver a 12 meses, el BCR nos está pagando un 5.5%, en cambio Coopeservidores nos paga un 7.22%, estas tasas son netas.

Entonces, este comparativo de tasas es importante, las cooperativas pagan un poquito más porque ellos pagan un porcentaje de renta menor a lo que pagan los bancos estatales, Coopenae está abajo, pero estaba más alto que el BCR. Ahí tenemos al BAC y Promerica, que también tienen muy buenas tasas, el Banco Nacional, Banco de Costa Rica y Banco Popular andan muy similares las tasas.



El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Aquí podemos ver que tenemos un vencimiento de ₡200.000.000 el 20 y de ₡60.000.000 si yo los invierto a 36 meses en el Banco de Costa Rica, amarrando una tasa de un 5.81%, versus lo invierto en el que me da más tasa de interés que es Coopeservidores. Tengo una diferencia de ₡588.000 de una inversión a otra, es bastante el margen el tomando en cuenta que las son entes que son autorizados por la SUGEF y regulados.

Ahora bien, como pueden ver, ese vencimiento lo tenemos el 20 la reunión para hacer los cambios del Estatuto es 30, ahí tendríamos que, si fuera el caso que vamos a esperar un poquitico, tendríamos que meterlo en un fondo de inversión para que nos gane alguna plata, mientras que tomamos la decisión de cuánto, habría que ver cómo están pagando.

Aquí hay otro detalle también a tomar en cuenta que también estamos casi que a cierre la campaña de “Ven a mi casa esta Navidad”, actualmente tenemos colocados casi que los ₡160.000.000 que teníamos presupuestados, entonces podríamos analizar si le extendemos el plazo a la campaña, tenemos como unos ₡75.000.000 más o menos de colegiados que les faltan documentos, entonces es un tema también a valorar con estos montos.

Si nos esperamos a después de la asamblea, si invertimos cuando vencen, si invertimos una parte aquí tal vez sería una diversificación del monto tomando en cuenta también que necesitamos de muchos de los Fondos que tenemos, también se colocan en lo que es la parte de crédito, que eventualmente me deja un rendimiento marginal un poco más alto que una inversión, pero no puedo pasarlo toda la plata que tengo en inversiones a créditos, porque los intereses que me generan las inversiones son ingresos ya yo tengo. Igual los intereses por los créditos los obtengo, pero cabe la posibilidad que alguna operación caiga en mora, es parte de juego, pero eso es el precio un poquito de las tasas que vivimos, previo a esto que tenemos un margen un poco más grande con respecto a las inversiones. Eso sería.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias don Carlos, es un ejercicio interesante que en parte también justifica muy bien por lo que vamos a solicitar esa apertura en el tema de las inversiones, aquí no hay mucho que decir, vean la diferencia en los diferentes plazos de lo que uno se ganaría con una cooperativa versus un banco público, cuando los dos son entes regulados. No quiero decir que es que la cooperativa ahorro y crédito de Coopeservidores, sea más sólida que el BCR, no, los dos son regulados, son entidades reguladas al final de cuentas supervisadas por la SUGEF bajo la misma normativa, donde una paga una renta menor que la otra, obviamente hace cierta diferencia, pero uno no debería estar sacrificando recursos de los colegiados, por esa lógica de que sí, de que tiene que ser banca pública, eso como primer punto.

Lo otro es que ya hay una política aprobada desde que hicimos la inversión, la primera reinversión de este año, cuando estábamos ingresando recientemente doña Mercedes y yo, que debería seguirse más o menos en la misma línea porque tiene la misma lógica de no parquear, de recursos ociosos en posiciones de liquidez que no ameritan, porque la administración lo que debe estar revisando es cuáles son las necesidades que tiene de liquidez para poder atender nuevas colocaciones, considerando las recuperaciones de la cartera, más esas nuevas colocaciones que va a tener en un plazo equis, con fundamento en eso, debería tener una parte en líquida que ya incluso esos porcentajes se habían establecido, pero naturalmente no estaba inscrito en piedra, hay que estarlo revisando, otra parte en un mediano plazo y la otra porción en el largo plazo, recuerden que ese fue un acuerdo que habíamos tenido hace unos 3 meses por lo menos, entonces en esa línea, el vencimiento que tienen para este mes, el 20 y 24 debería ir respetando ese acuerdo.

Y sí, aquí hay una atenuante que bien lo indica don Carlos, que es el tema de la colocación de la campaña “Ven a mi casa esta Navidad”, el acuerdo de esta campaña, lo que establece de ese crédito hipotecario, es que lo vamos a tener abierto hasta el 20-21 de diciembre, que es básicamente la fecha en la que el Colegio cierra, eso debería calzar. Y todos los créditos que se reciban bajo esa campaña a esa fecha si no necesariamente se pueden formalizar este año deberían quedar como pendientes para poderse financiar con presupuesto del 2024.

Entonces la administración debería tomar en cuenta dentro de estos vencimientos y las necesidades de liquidez que pueda tener para hacer frente a los requerimientos de esa colocación de esa campaña, que le vayan a calzar, yo diría que ahí es básicamente, y don Carlos lo sabe con su manejo de banca, que eso le vaya a calzar. Como, por ejemplo, colocar en cooperativas ahorita no se puede hacer y hasta que pase la asamblea podría ser posible, yo ahí sugeriría mantener una posición de estos vencimientos en fondos de inversión líquidos, para que, en el momento en que ya pasada la asamblea si nos autoriza el ajuste que se está llevando hacia ellos, pues tener esa oportunidad de ver cuáles son los plazos de los oferentes que más nos sirven y hacer esa colocación entonces en ese debido momento.

Importante ahí adicional, nada más que yo ahorita la porción de largo plazo, y voy a decir largo plazo 36 meses, aunque en un fondo 36 meses, no necesariamente es largo plazo, pero dadas las condiciones de mercado, tal vez no apostaría obviamente por esos plazos, pero sí cuando menos a plazos de 12 y 18 meses, para ver qué pasa después, porque ciertamente hay una baja en las tasas de interés que podría mantenerse durante algunos meses, pero como no tenemos la bolita de cristal, posiblemente yo no me atrevería, pensando en el segundo semestre del otro año, por donde van a andar las tasas porque tendrán que empezarse a recuperar, pero ya sabemos que estamos afectos a lo que suceda en la economía mundial, y de nuevo, como no hay bolita de cristal para ver qué va a pasar, por lo menos sí mantendría las posiciones largas a lo sumo a 12 y 18 meses para aprovechar esas tasas. ¿Algún comentario, alguna observación de los directores?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De mi parte no

El presidente Wilberth Quesada:

¿Del resto de los compañeros?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Don Wilberth perdone, pero al final no tuvimos o no se llegó a un acuerdo de qué vamos a hacer con los vencimientos que tenemos el 20 y 24.

El presidente Wilberth Quesada:

No, es que es lo que debería presentar es una propuesta para esos vencimientos del 20 y el 24, de acuerdo a la política que habíamos acordado hace más de 3 meses que fue lo un poco lo que yo indique aquí, nada más que usted nos la traiga, ya sabemos que esas del 20 y 24 esperando a que la asamblea nos apruebe el cambio del Estatuto, se va a mantener una posición líquida en un fondo de inversión y posiblemente algo también en bancos en central directo, esperando a que salga esa aprobación de la asamblea, ahí sí, que usted nos traiga la propuesta de cómo se va a distribuir y en función además, de la colocación de crédito de la campaña, de las necesidades que la administración tiene por esa campaña que usted nos diga, esta es la propuesta sobre el vencimiento de esos recursos, invertir tanto en estas entidades a tanto plazo y mantener esto para poder cubrir las necesidades del crédito de “Ven a mi casa esta Navidad”.

6.3 Revisión contratación servicios legales Lic. Karla Monturiol

El presidente Wilberth Quesada:

Compañeras y compañeros el acuerdo, para que lo tomemos primero es, para que se deje sin efecto el acuerdo de la sesión de la semana anterior, ahí por favor, la administración anota el número del acuerdo de la sesión anterior en la que se aprobó el adendum al contrato de la señora licenciada Karla Monturiol, ese sería la primera moción, dejar sin efecto ese acuerdo de la sesión anterior.

Dos, para que en virtud de que la administración formalizó una gestión de servicios profesionales con la señora Karla Monturiol, se acuerde aprobar el respectivo pago a la licenciada Monturiol.

Y tres, para que se invite para la próxima sesión y si no para la siguiente a esa, porque tengo entendido, además, que doña Maritza está incapacitada, para que se invite para la próxima sesión y sino para la siguiente a la directora del Colegio doña Maritza Hernández y creo que deberíamos llamar también al proveedor, a don Dennis Ramírez, para que se refieran, y esa va a ser presencial, para que se refieran al tema de la contratación de la licenciada Monturiol

a efectos de conocer detalles sobre los alcances de su contrato. ¿Les parece el acuerdo en esa línea?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Sí, sería de hoy en 8 presencial, si ella puede asistir.

El presidente Wilberth Quesada:

Si no que quedemos para la siguiente, si es que sigue incapacitada, porque si la necesitamos, pero si ella puede el otro lunes, entonces la haríamos presencial, sí, porque me parece que ese tema tiene que ser presencial. Someto a votación esos tres acuerdos de inmediato para que queden como uno solo, para que se sirvan indicarlo, ¿doña María Eugenia?

La secretaria María Eugenia González:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Mercedes?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Laura?

La Tesorera Laura González:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, y el presidente también de acuerdo, entonces votación unánime y en firme, para que con las tres mociones presentadas se proceda por parte de la administración.

***Acuerdo 06-44-23:** En virtud de que la administración formalizó gestión de servicios profesionales con la Lic. Karla Monturiol, se autoriza aprobar el pago respectivo de dichos servicios. (Acuerdo en firme y por unanimidad)*

***Acuerdo 07-44-23:** Invitar a la directora ejecutiva Maritza Hernández y al encargado de Proveeduría Denis Ramírez a la próxima sesión 45-23 del 20 de noviembre para que se refieran al tema de contratación de la Lic. Monturiol, a efectos de conocer detalles del contrato. (Acuerdo en firme y por unanimidad)*

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Perdón, si el próximo lunes confirmara doña Maritza que no puede venir, entonces continuamos virtual.

6.4 Cotización música: Evento 23 de noviembre

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Esto es para la actividad que vamos a tener de los Fundadores, donde se trata de contactar a la violinista, pero tiene las fechas ocupadas, entonces se trató de buscar a otro y no hubo manera, entonces tenemos al saxofonista que nos acompañó en la actividad del Colegiado de Honor.

Entonces, los costos de él son los siguientes, los mismos, él solito son ¢120.000 + IVA, y si fuera con un saxofonista y guitarrista, serían ¢180.000, él lleva un equipo de audio, un parlante y una mezcladora, y ustedes escucharon como toca el hombre. Y entonces, si tienen alguna otra opción ahí.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Perdone, se lo repito una y otra vez, no es para esa actividad.

El presidente Wilberth Quesada:

Este es un tema que es una contratación de menor cuantía, por lo que realmente este Consejo no tiene que aprobarla, es un tema de la administración, pero naturalmente para someterlo, Magaly me dijo que el violinista no podía, yo le dije que tratáramos de buscar otras opciones. Yo entiendo que en función del tiempo y para estas fechas siempre es súper complicado, porque suelen estar muy ocupados por muchas actividades, pero bueno, lo cierto del caso es que esta es la opción que tenemos, que sea solo el violinista o el violinista con el guitarrista y que puedan tener un repertorio acorde con la actividad, ¿algún comentario?, ¿doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Considero que no es apropiado del saxofonista y básicamente es un instrumento muy fuerte para el lugar tan pequeño, también trae amplificación y acuérdesse que son personas adultas mayores, no lo recomiendo.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

¿Y el guitarrista que está ahí también?

El presidente Wilberth Quesada:

Es que son los dos, el guitarrista con el violinista o el violinista solo.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

El violinista con la guitarra podría ser.

El presidente Wilberth Quesada:

Pero es que no hay violinista, doña Aleyda.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Eso es lo que me estaban diciendo.

El presidente Wilberth Quesada:

No hay violinista porque estaba ocupado en esa fecha, entonces no se pudo conseguir.

La Tesorera Laura González:

A la administración le hago la pregunta, ¿el guitarrista solo?, ¿no había entre los proveedores?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

No

El presidente Wilberth Quesada:

No nos hagamos mucha bola, que se proceda con este, violinista y guitarrista y que nada más se les hagan las observaciones del caso en el sentido del público que va a estar presente el lugar para que ellos midan temas de volumen, repertorio, etcétera.

A mí sí me gustó y soy honesto, a mí sí me gustó lo de la vez pasada, creo que se puede adaptar para el público y el lugar que tenemos, para hacer la actividad como queremos, porque además estamos apostando un tema de cóctel muy bonito, de una actividad muy bonita y creo que siempre va a hacer falta eso, que sea de una manera moderada, estoy completamente de acuerdo con doña Aleyda, no es una pachanga, no creo que la vez pasada fuese así tampoco, por lo menos esa presentación en particular, pero necesitamos meter los elementos; y en función del tiempo, porque estamos hoy ya a 13 de noviembre, pues no hay mucho tiempo, ya estamos a cuestión de una semana así es que ya no hay mucho tiempo, entonces si les parece, delegamos en Administración este tema para que proceda con la contratación y haga las observaciones del caso al contratado, ¿les parece en esos términos?, ¿doña María Eugenia?, ¿doña Aleyda?, ¿doña Mercedes?, ¿doña Laura?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Aprobado.

La Tesorera Laura González:

Sí señor.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña María Eugenia, doña Aleyda?

La secretaria María Eugenia González:

Está bien.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Yo me abstengo.

El presidente Wilberth Quesada:

Perfecto, el voto también de la Presidencia, cuatro votos a favor, una abstención por parte de doña Aleyda, para que la administración proceda entonces con esta contratación para la actividad de los Fundadores.

Acuerdo 09-44-23: Se aprueba delegar a la administración la contratación del saxofonista y guitarrista para la actividad de los Fundadores del Colegio. (Acuerdo en firme y por mayoría, con abstención de la Vocal 2 Aleyda Solano)

El presidente Wilberth Quesada:

Dicho sea de paso, ¿vieron la muestra del reconocimiento?, ¿les pareció el texto?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Muy bonito.

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

A mí me gustó.

La Tesorera Laura González:

Para mí está bien.

El presidente Wilberth Quesada:

Perfecto, genial, entonces nada más don Carlos, yo sé que usted no lo está manejando directamente, ha sido Magaly, pero ¿algún otro tema, dado que ya no habría más tiempo, que tengamos que conocer antes de esa actividad?, porque sería hasta el otro lunes.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

No, yo creo que ya está, esto sería lo único que estaba pendiente, porque ya salió lo de los reconocimientos, que ya lo vieron, lo de la comida que ya también se les envió entonces, esperaríamos que no haya ninguna sorpresa, es lo único que era lo del saxofonista.

El presidente Wilberth Quesada:

Perdón, y las invitaciones aquellas de la vez pasada, que se iban a hacer a los póstumos, bueno, a los póstumos no, porque no tenemos ningún homenaje póstumo, a las personas familiares de los fallecidos, ¿usted sabe cómo le ha ido a Magaly con eso?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Si gusta le averiguo, porque yo sí he visto que ha estado muy entretenida en el tema de la búsqueda y envío, y eso es un trabajo bastante meticuloso.

6.2 Modificaciones al reglamento del servicio médico

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Don Wilberth, el tema que queda es bastante largo, es el de la adenda a lo del Metropolitano y el reglamento.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, exactamente. Si les parece, lo trasladamos para el lunes. Mi única preocupación, y sí, porque yo sé que ya todos hicimos la tarea porque ya lo vimos, es que yo eso no lo quiero demorar tanto porque al final de cuentas es un servicio que es para nuestros colegiados que lo estamos perdiendo nosotros en el buen sentido de la palabra, al estarlo trasladando, pero que sí tiene que ser muy cuidadoso y meticuloso, por lo que no podemos generar un error, o verlo en una extraordinaria, ¿este mes llevamos extraordinarias a la fecha?

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

El jueves pasado.

El presidente Wilberth Quesada:

Básicamente tendría que ser este jueves, ¿les parece virtual para este jueves para ver estrictamente esto de la adenda y lo del reglamento?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

Me parece a mí.

La Tesorera Laura González:

Sí, me parece lo más sano.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

Tal vez un solo tema.

El jefe del Fondo Carlos Fonseca:

A no ser que tenga algún avalúo.

El presidente Wilberth Quesada:

Exacto, se haría la excepción solo con algún crédito, por razones obvias y convocaríamos este tema exclusiva y excepcionalmente algún tema de algún crédito, esa sería la excepción, ¿les parece?

La Tesorera Laura González:

Una pregunta don Wilberth, sobre el tema del reglamento del Hospital Metropolitano yo había entendido, si no estoy mal, que inicialmente íbamos a hacer una prueba, de acuerdo a lo contratado por la franja horaria, se acuerda que se había estipulado que íbamos a hacer un cambio en la franja horaria para motivar la participación, ¿qué conveniente es dejar el horario dentro reglamento?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Es que el reglamento habría que aprobarlo definitivamente.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, pero no hace falta. Yo, de hecho, parte de las recomendaciones que di dentro del reglamento es que, incluso yo ni siquiera ponía “el Hospital Metropolitano”, como ustedes vieron, puse “hospital” nada más pude haberle puesto “centro médico” o “contratado”, para evitar este tipo de cosas, un reglamento, si bien debe ser lo más detallado posible, ponerle este tipo de elementos que pueden variar en cualquier momento nos amarra a estar haciéndole cambios al reglamento a cada rato, entonces ahí tiene el inconveniente de que si yo le ponía “el horario acordado con el contratado” y así aprobado por el Consejo.

Entonces, si ese horario mañana cambia, no importa, se hace una campaña de divulgación diciéndole a la gente el horario es este, yo lo quite, dentro de la propuesta de reglamento que nos había enviado don Carlos, eso y otros elementos, pero qué bueno que lo tocan por un tema. Yo tengo una duda por una cosa que le pregunté a don Carlos. Yo entiendo que es que el reglamento del consultorio médico que existe es un reglamento hecho y aprobado por la Junta Directiva porque en el tiempo en el que se hizo era el Colegio el que daba ese servicio.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

No, lo dábamos a medias 50 y 50.

El presidente Wilberth Quesada:

Pero era un reglamento aprobado por la Junta Directiva.

La Vocal 2 Aleyda Solano:

Sí señor.

El presidente Wilberth Quesada:

Entonces ahora mi duda, y yo creo que ahí sí va a haber que hacer las consultas correspondientes antes de entrar a ver esto, pero eso se puede consultar mañana mismo, es

que nosotros estamos formulado un reglamento amplio del uso del consultorio médico y del uso de la contratación con el Metropolitano, tanto para el tema de emergencias como para especialidades médicas, o sea, es un control, es un reglamento completo, pero a mí me asalta la duda que esto, aunque nosotros lo aprobemos, no cancela, no anula el reglamento que aprobó la Junta Directiva, entonces yo creo, y aquí creo por eso digo, hay que hacer la consulta legal, que nosotros lo primero que habría que hacer es pedirle a la Junta Directiva que anule o deje sin efecto porque de por sí ya ellos no tienen que ver porque no son quienes lo pagan, ni organizan, dejen sin efecto ese reglamento.

Y que nosotros, que somos los propietarios de esta contratación en el buen sentido de la palabra, porque incluye el consultorio, incluye al Metropolitano y lo pagamos, seamos nosotros los que hagamos el reglamento, que sería este básicamente con todas las modificaciones que hay que hacerle y le damos en esa vía, entonces les propongo una cosa que sí podríamos hacer hoy, que sería tomar el acuerdo de solicitarle a la Junta Directiva que en virtud de que el Fondo es el administrador del contrato para el servicio médico, vía consultorio que se da en el Colegio y otros servicios a través del contratado, llámese Hospital Metropolitano, que se sirva anular o dejar sin efecto el reglamento que está vigente del consultorio médico para que este Fondo formule un reglamento amplio del uso de los servicios médicos bajo la contratación que se tiene actualmente.

La Tesorera Laura González:

Don Wilberth y por qué no aprovecha mañana que tiene la reunión, nada más les tira como una pincelada muy breve y les dice que usted como presidente del Fondo va a mandar una solicitud para que la Junta lo analice y sencillamente ellos queden exonerados de cualquier cosa y que el Fondo sea el que se encargue de eso, porque en realidad no tiene nada que ver.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, yo mañana lo haría aprovechando, pero para no revolver arroz con mango y después puede que queden muy sensibles ahí.

La Tesorera Laura González:

Pero por la urgencia nada más les tira ahí, muy breve y nada más lo deja picando el tema.

El presidente Wilberth Quesada:

Sí, igual esperaríamos que el jueves podamos sacarlo, pero si no, pues vamos a ocupar otra sesión, lo que no quiero es perder tiempo, pero te atiendo la recomendación, Laura, solo que me parece que igual desde ahora mejor tomemos el acuerdo para que se pueda comunicar y lo hablaríamos mañana le decimos, mira, ayer tomamos un acuerdo porque revisando nos dimos cuenta que el reglamento actual del uso del consultorio médico es viejo y es de la Junta, pero ya la Junta no lo tiene desde hace mucho tiempo y nosotros estamos con servicios adicionales, de manera que debería hacer el Fondo el que establezca este reglamento, ¿les parece en esa línea?

Entonces de una vez tomar el acuerdo para hacerle esa solicitud a la Junta Directiva que se sirva valorarlo, vamos a poner en esos términos, que se sirva a valorar, revisar, anular el acuerdo del reglamento, del uso del consultorio médico del Colper en virtud de que ese servicio lo está prestando y cancelando el Fondo y además el Fondo tiene una contratación con servicios médicos adicionales que de igual manera requieren ser regulados vía reglamento, para lo que el Fondo está trabajando el respectivo reglamento. Yo lo pondría en esos términos si están a favor, entonces repaso de inmediato, ¿doña Aleyda?

La Vocal 2 Aleyda Solano:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña María Eugenia?

La secretaria María Eugenia González:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Mercedes?

La Vocal 1 Mercedes Quesada:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, ¿doña Laura?

La Tesorera Laura González:

De acuerdo.

El presidente Wilberth Quesada:

Gracias, y esta presidencia también a favor, 5 votos a favor, aprobado por unanimidad, queda en firme.

Acuerdo 10-44-23: Solicitar a la Junta Directiva que anule el reglamento vigente y que lo baje de la página, ya que en este momento tiene información errónea. Solicitar a la Junta Directiva permita al Consejo administrar en su totalidad todo lo que tenga que ver con el servicio médico, incluyendo el reglamento y así poder realizar los ajustes necesarios que permitan claridad al colegiado. (Acuerdo en firme y por unanimidad)

El presidente Wilberth Quesada:

Pospondremos el conocimiento de la propuesta de reglamento y de la adenda al contrato del Metropolitano para sesión extraordinaria virtual del jueves de esta semana a partir de las 06:00 de la tarde, en la que, además, si hay créditos, también entrarían dentro de esa agenda.

La secretaria María Eugenia González:

¿Virtual sería?

El presidente Wilberth Quesada:

Sí señora.

Al ser las 8 de la noche con 47 minutos y sin más asuntos que tratar levanto la sesión. Muchas gracias a todos.

Wilberth Quesada Céspedes
Presidente

María Eugenia González Alvarado
Secretaria